

Smat a créé une plateforme digitale d'actifs alternatifs dédiée aux gestionnaires de fortune.

Smat a développé un outil digital doté d'une expérience utilisateur simple et intuitive, dédié et conçu pour les professionnels de la gestion de fortune, tels que les gestionnaires de fortune indépendants, les *single/multi family offices*, certaines banques privées, ou encore les fonds de pension.

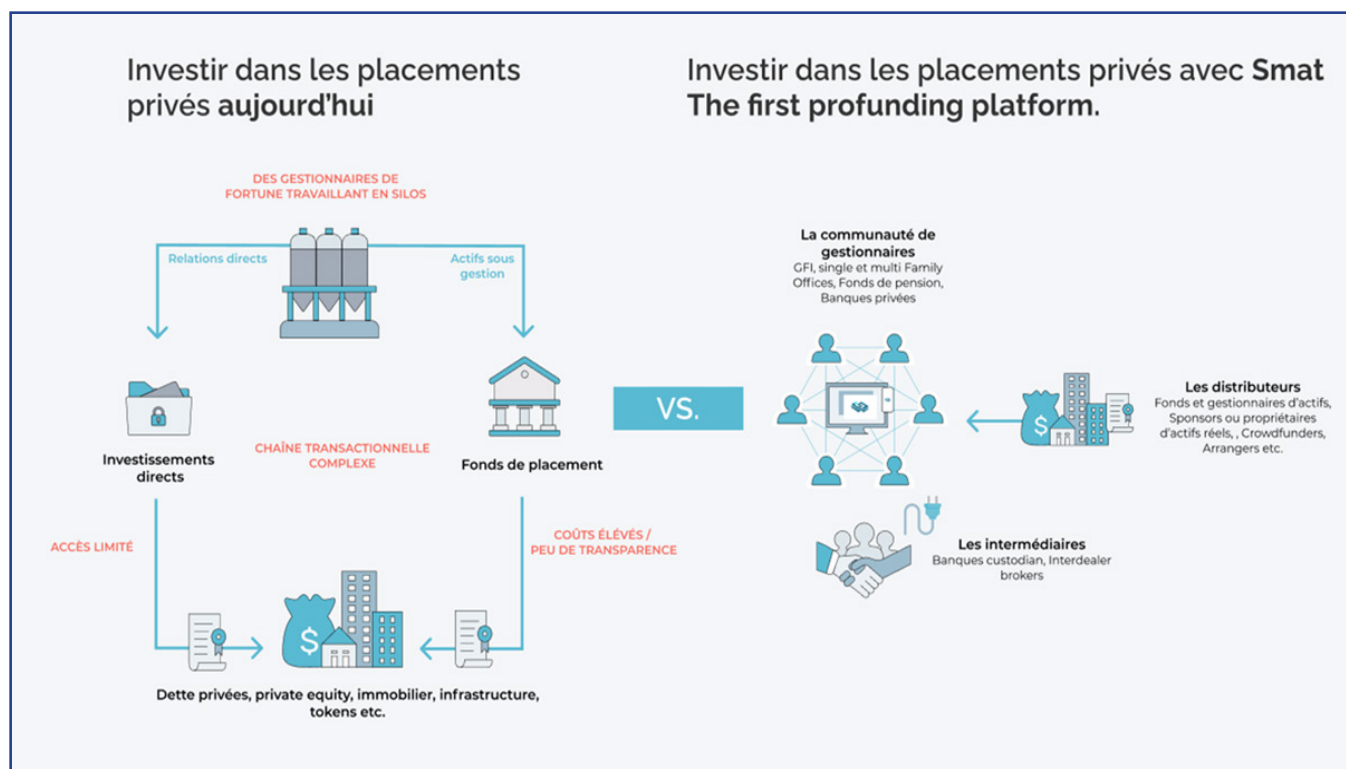
L'objectif est (i) de leur donner un meilleur accès au marché des actifs alternatifs (à savoir le marché du non-côté, comme par exemple le *private equity*, la dette privée, l'immobilier, etc.), (ii) d'améliorer la transparence et la lisibilité des produits référencés et (iii) d'en favoriser la liquidité.

La plateforme offre un accès direct à ce type d'instruments, elle digitalise leur processus de souscription et permet une gestion consolidée

et dynamique du portefeuille des clients investis dans cette classe d'actifs.

Cette solution est née des constats suivants: d'un côté, le marché des placements privés est en plein essor et suscite un appétit considérable des investisseurs, et de l'autre, l'accès des gestionnaires à ce type d'opportunités est complexe et repose principalement sur leur réseau et leur expertise.

Bien que de nombreux outils digitaux aient vu le jour pour faciliter l'accès des investisseurs individuels à ce type de produits (telles que les plateformes de *peer-to-peer lending* ou de *crowdfunding*), il n'existe aucune solution digitale, adaptée et conçue pour les professionnels, ce qui limite donc considérablement le potentiel de ce segment.



SMAT A CRÉÉ UNE PLATEFORME DIGITALE D'ACTIFS ALTERNATIFS DÉDIÉE AUX GESTIONNAIRES DE FORTUNE

Depuis septembre 2021, Smat a sélectionné pour la communauté des gestionnaires de fortune qui ont rejoint la plateforme, plus de CHF 200 millions d'opportunités d'investissements sur le marché primaire.

L'accès à la plateforme est gratuit et vous pouvez vous inscrire à l'adresse suivante: app.smat.io/login.

Smat propose également une solution en *white labelling*, qui permet de structurer la distribution des produits alternatifs au sein d'un même établissement (notamment les établissements bancaires dotés d'un département *Private Market*), et donc d'augmenter significativement les performances de distribution.

Enfin, la prochaine mission de Smat est de donner un accès direct à sa communauté de gestionnaires de fortune aux actifs digitaux, à savoir les cryptomonnaies et les cryptoactifs au sens large (tels que les NFT, les *security tokens*, etc.), dans un environnement régulé et sécurisé. Les ambitions restent les mêmes: faciliter l'accessibilité, la transparence et la liquidité des actifs alternatifs grâce à une infrastructure technologique adaptée, efficace et simple d'utilisation.

Là encore, la solution est venue des constats faits par le marché lui-même: les solutions actuelles pour les gestionnaires de fortune qui

veulent investir dans les actifs digitaux pour le compte de leur client ne sont pas optimales car elles sont onéreuses et/ou peu transparentes (exemple des structures qui permettent d'investir dans des actifs digitaux de manière indirecte) et/ou complexes à mettre en place d'un point technologique.

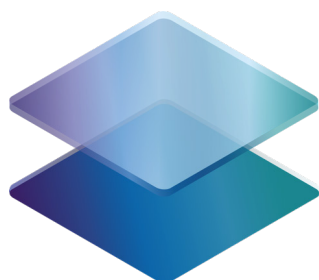
Cette vision est partagée par une trentaine de professionnels de la gestion de fortune qui ont investi dans Smat par le biais de son jeton d'utilité, et qui constitueront l'organe indépendant et décisionnaire pour le devenir de cette plateforme unique: donner un accès direct aux gestionnaires de fortune, aux actifs digitaux, pour le compte de leurs clients.

Actuellement, cette communauté ne cesse de grandir et Smat met tout en œuvre pour leur fournir une solution test pour la fin de cette année civile.

N'hésitez pas à nous contacter pour tout renseignement complémentaire ou demande de démo sur l'outil.

Venez nous rencontrer le 2 sep. 2022 et participez au déjeuner-conférence organisé par le GSCGI au Métropole à Genève [12h00-14h00].

Smat
[Smat.io](https://smat.io)



Smat.